

# 銀行対応による財務支援ノウハウ公開セミナー

～会計事務所として中小企業と銀行との良好な関係性構築のためにすべきこと～

## 経営改善事例から見る「金融機関とのつきあい方」

### 第1部

事業再生や経営改善における実例を元に、  
金融機関に向き合う際に有効なノウハウを公開！



◆融資やその他、金融機関支援をスムーズに受けるために重要なポイントとは？

◆金融機関はどう見ている？粉飾、資金ショート危機、経営者の素質など

◆金融機関とのコミュニケーションに有用な「書面」での報告とは？

◆事業計画や資金繰り表など、使える書類の実例

ご紹介するケースの一例

①「3週間後に資金ショートしそうです」という社長からの電話。

事業存続か撤退か？一緒に金融機関に向かった結果...

②ニューマネー調達に向けて綿密な準備をするも、メイン行からNGとの回答。その理由は？etc

【講師】佐藤 宏樹氏（株式会社マネジメントパートナーズ 取締役）

総合コンサルティングファームにてメーカー・金融など大手企業の業務改革コンサルティング及び情報システム企画・構築に従事。中小企業診断士資格取得後、マネジメントパートナーズ参画。ビジネスプロセス改革を得意とする他、難易度の高い金融調整、民事再生やファンドを絡めた出口戦略など、豊富な経験を元にした幅広い対応力には定評がある。

株式会社マネジメントパートナーズ

2010年設立。中小企業診断士を中心とした事業再生専門コンサルティングファーム。全国の金融機関、再生支援協議会、会計事務所と連携。2016年1月末現在、事業再生、経営改善計画策定等で225件の実績あり。



## 銀行対策・資金調達の専門家が語る

## 財務コンサルティングビジネスの実践手法

### 第2部

絶対に顧問先を潰さない！口コミだけで顧問先が増える財務支援手法を公開！

◆顧客・営業経験ゼロから開業4年で職員数20名！急成長の秘訣

◆口コミで顧客が増える！ものすごくニーズがある資金調達や銀行対策支援の実践の軌跡

◆お客様から感謝され、「財務」より高い報酬が得られる「財務」の魅力

◆顧客の成長ステージに応じた銀行との付き合い方の視点

◆金融機関と長期的な関係構築のために実践していること

◆会計事務所の立場から見た中小企業と銀行との良好な関係構築の全体像



【講師】大久保 圭太氏（Colorz 国際税理士法人／Colorz Consulting株式会社 代表税理士）

1979年生まれ。早稲田大学商学部卒。会計事務所を経て旧中央青山PwCコンサルティンググループ入社。中堅中小企業から上場企業まで、幅広い企業に会計税務アドバイザー・企業再生業務・M&A業務を提供。2009年、税理士試験合格。2011年に独立し税理士法人ACSを設立。代表として年間数十社のプロジェクトを統括。同年、株式会社ACS、2012年株式会社ACSコンサルティングを設立。2016年、Colorz Consulting株式会社／Colorz国際税理士法人に名称変更を行う。

開催概要

6月7日(火)  
(13:30～17:30)

■ 会場 株式会社MAP経営 東京本社(地下鉄中野坂上駅 直結)

■ 参加費 MAP会員無料ご招待 一般参加3,000円(税込)／1名様につき

■ 懇親会参加費 3,000円(税込)／1名様につき

FAX : 03 - 5365 - 1530

|       |        |     |   |
|-------|--------|-----|---|
| 貴事務所名 |        |     |   |
| ご参加者名 | 様      |     | 様 |
| ご住所   | (〒 - ) |     |   |
| TEL   |        | FAX |   |

お問い合わせ先



東京本社／担当 栗林 TEL:03-5365-1500

〒164-0012東京都中野区本町2-46-1サンブライトツイン23F

当社HPからもお申込みいただけます

MAP経営

検索